



КАРТА ДИАГНОСТИКИ

Как устроен ваш бизнес?

Сначала отметьте, на каком этапе вы сейчас. Затем ответьте на 10 простых вопросов.

1. Где вы сейчас?

☐ У меня уже есть один бизнес

☐ У меня несколько бизнесов

☐ Бизнеса пока нет, но планирую

2. Если бизнеса пока нет, что уже есть?

☐ Есть понятная идея

☐ Есть идея, но сомневаюсь

☐ Идеи пока нет

Пройдите тест

В каждой строке отметьте один ответ: нет, иногда или да.

BUSINESS MODEL	1	Я могу одним предложением сказать, кто мой клиент и за что он мне платит.	НЕТ 1	ИНОГДА 3	ДА 5
	2	Я понимаю, на чём именно мой бизнес зарабатывает деньги.	НЕТ 1	ИНОГДА 3	ДА 5
МАРКЕТИНГ	3	Я точно знаю, кому продаю и какая проблема волнует этих людей.	НЕТ 1	ИНОГДА 3	ДА 5
	4	Я знаю, откуда к нам приходят клиенты, и могу повторить этот способ.	НЕТ 1	ИНОГДА 3	ДА 5
ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ	5	Деньги семьи и деньги бизнеса у нас лежат отдельно.	НЕТ 1	ИНОГДА 3	ДА 5
	6	Я знаю прибыль, расходы и сколько нужно продать, чтобы не уйти в минус.	НЕТ 1	ИНОГДА 3	ДА 5
УПРАВЛЕНИЕ ВРЕМЕНЕМ	7	У меня остаётся время не только на текучку, но и на развитие бизнеса.	НЕТ 1	ИНОГДА 3	ДА 5
	8	Я умею выбирать главное и завершаю важные задачи.	НЕТ 1	ИНОГДА 3	ДА 5
ЛИДЕРСТВО	9	Каждый человек в семье знает свою роль и за что отвечает в бизнесе.	НЕТ 1	ИНОГДА 3	ДА 5
	10	Мы можем спокойно обсуждать сложные вопросы и принимать решения.	НЕТ 1	ИНОГДА 3	ДА 5

Как перенести ответы на колесо

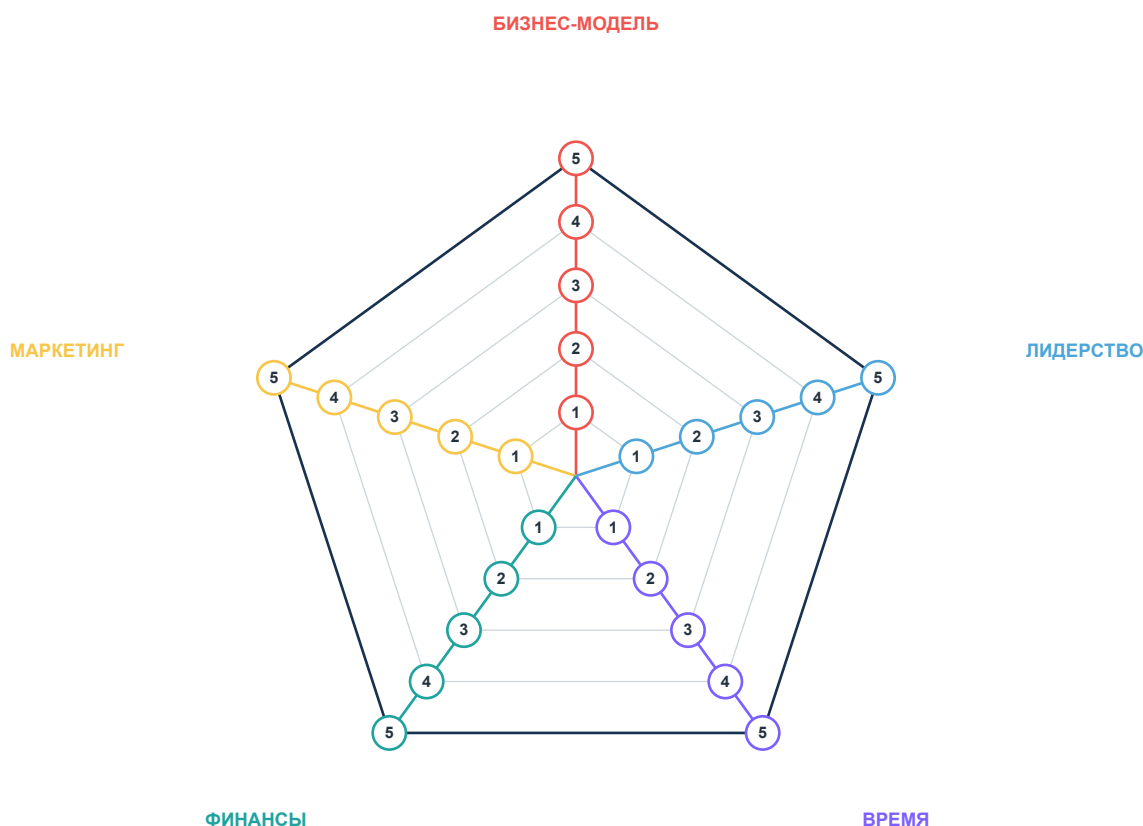
У каждого направления два вопроса одного цвета. Посмотрите на эти два ответа и возьмите меньший балл. Например: 5 и 3 - ставьте 3. Ничего складывать и делить не нужно.



ВАША ФИГУРА

Нарисуйте профиль бизнеса

Поставьте по одной точке на каждом цветном луче. Затем соедините все пять точек одной линией.



Самый короткий луч - первое место, которое стоит разобрать.

Как это проявляется?

- | | | |
|--|--|---|
| ☐ Мало клиентов | ☐ Продажи скачут | ☐ Неясно, кому продаём |
| ☐ Не понимаем прибыль | ☐ Деньги смешаны | ☐ Все перегружены |
| ☐ Задачи висят | ☐ Роли пересекаются | ☐ Часто спорим |

1

Бизнес-модель

Закончите фразу: «Я зарабатываю деньги, когда...» Напишите в одной строке: кто платит, за что и когда. Без запятых и пояснений.

2

Маркетинг

Представьте, что я ваш клиент. Ответьте: «Почему я должен выбрать вас?» Одна строка. Не используйте слова «качество», «профессионализм» и «индивидуальный подход».



ПЯТЬ ЗАДАНИЙ

Проверьте себя на деле

Эти задания показывают реальную ситуацию лучше, чем обычная самооценка. Пишите коротко и честно.

3

Лидерство и управление

Назовите одного человека в команде, с которым вам труднее всего найти общий язык. Рядом напишите одно слово: что именно вас в нём бесит или не устраивает.

4

Ваш стиль поведения

Выберите ровно 8 слов, которые больше всего похожи на вас.

- D** решительный прямой соревновательный нетерпеливый требовательный нацелен на результат
- I** общительный вдохновляющий оптимистичный эмоциональный любит внимание убедительный
- S** терпеливый надёжный командный игрок избегает конфликтов лояльный спокойный
- C** аналитичный точный любит правила осторожный критичный системный

В какой букве слов больше? Это ваш ведущий стиль. Напишите: как он помогает вам управлять людьми и что вам мешает?

5

Время и приоритеты

Запишите 5 задач, которые сейчас держите в голове. Обведите одну, которая сильнее всего влияет на клиентов или деньги. Для остальных решите: передать, перенести или убрать. Рядом с главной задачей поставьте дату и время.

Отправьте Александру на разбор

Сфотографируйте колесо и пять выполненных заданий. Отправьте их в Telegram с кодовым словом РАЗБОР.

Александр ответит голосовыми: покажет главный провал, его причину и следующий шаг. При подходящем запросе вы назначите консультацию на 20-30 минут.